

経営力向上のためのセミナー

君に届け!

たった一人の心を
射抜く究極の
ラブレター作成会

定員20名
先着順

「たった一人の顧客」に
選ばれるための、売れる伝え方講座

第1回

7/21(火)

13:30-16:30
自己分析編

step!

第2回

7/28(火)

13:30-16:30
運命の君の
特定編

step!

第3回

8/4(火)

13:30-16:30
心を射抜く
プロポーズ編

全ての日程のご参加をお願いします

📍 会場：福崎町商工会館2階研修室（福崎町福田116-1 TEL.0790-22-0558）

📄 お申込み・お問合せ先：福崎町商工会 経営支援課

定員：20名（先着順） 申込締切：7月17日（金）

〒679-2212 福崎町福田116-1 TEL.0790-22-0558 FAX.0790-22-4354

お申込みは裏面申込欄に必要事項をご記入の上、福崎町商工会までFAX・持参にてお申込みください。

主催：福崎町商工会 共催：兵庫県商工会連合会

後援：株式会社みなと銀行福崎支店、株式会社但馬銀行福崎支店、但陽信用金庫福崎支店
姫路信用金庫福崎支店、播州信用金庫福崎支店

君に届け!

たった一人の心を
射抜く究極の
ラブレター作成会



自己分析編

2026.7/21火

13:30-16:30

『取り巻く環境』、『私(自社)の真の魅力』の発見と、『君(市場・顧客)の状況』の徹底リサーチ会

内容: 専門家による実務と理論に基づき、生成AIを活用しながら、自社の真の強み(ラブレターの魅力)と、顧客・市場の状況を客観的に把握し、戦略立案の土台となる軸を確立する



講師: 吉田 隆司氏

株式会社PKS OFFICE 代表取締役
主に中小企業の新規事業計画支援、BtoB企業のBtoC市場への移行・拡大支援、マーケティング企画立案からWebマーケティングの実践まで、伴走型支援を提供。

運命の君の特定編

2026.7/28火

13:30-16:30

『誰に贈るか』を決める! 『最高の返事が来る』たった一人の宛先の絞り込み術
内容: STP分析

目的: 多様化する顧客の中から「最もあなたを必要とする一人の運命の人」を見つけ出し、競争優位性のある立ち位置(ポジショニング)を確立することで、「心を射抜く準備」を完了する。



講師: 竹内 常貴氏

株式会社ダスキン 所属
株式会社ダスキンに入社後、BtoB・BtoCの営業を経て、企業法務業務に14年半従事した後、商品・サービス開発部門へ異動。現在は、リスクマネジメント業務に従事。

心を射抜くプロポーズ編

2026.8/4火

13:30-16:30

『君を振り向かせる』ための最強の贈り物と渡し方の最適化戦略

内容: マーケティングミックス(4P)
目的: 特定したターゲットに響く商品、価格、販路、販促メッセージの具体的な最適化手法を学ぶ。最高の返事(購入)をもらうための実行計画を策定し、即効性のある打ち手を持ち帰ってもらう。



講師: 遠藤 賢氏

一般財団法人大阪デザインセンター 所属
食料品卸売業界で15年にわたり、マーケティング業務に従事。消費者の購買動向とデータ分析に基づく商品提案や、購買意欲を高める棚割デザインによる効果的な売場づくりを実践。

※本セミナーでは生成AIを活用し効率よく分析する手法もお伝えします
※全ての日程のご参加をお願いします

『君に届け!』たった一人の心を射抜く究極のラブレター作成会

FAX送付先

福崎町商工会 行

申込締切: 7月17日(金)

FAX 0790-

22-4354

事業所名		連絡先	
氏名		氏名	
所在地			

※ご記入いただいた情報は、商工会の各種連絡・情報提供に利用させていただくほか、セミナー運営に係る参加者名簿として使用いたします。