

2026年開始 取適法を踏まえた価格転嫁戦略

“ゼロから理解する 価格転嫁の ススメ”

当セミナーは事業者間取引（建設業、製造業、運送業等のBtoB）の
方向けですのでご注意ください



参加費
無料

2026 **7** [月]
9/13:30~16:00

場 所

福崎町商工会館2階 多目的ホール
神崎郡福崎町福田116-1

定 員

先着20名

※1社2名まで

※定員になり次第 締め切ります。

持ち物

筆記用具・スマートフォン

主催：福崎町商工会 工業部会 共催：福崎町経営者協会

講師／プロフィール

・中小企業診断士
・1級ファイナンシャル
プランニング技能士

合同会社そうわ
経営パートナー 代表社員

おがた よしみち

尾形 吉通氏



神戸市在住の総合経営コンサルタント。

経営革新×事業承継×資産形成で“地域に強く稼ぐ企業を
つくるサポーター”。

法人営業キャリアの中で養われた交渉力を価格転嫁に活かし、「はじめて聞く内容!」「すぐ成果が出る!」と各地で好評
を得ている。

2026年10月「価格転嫁の技術(仮題)清文社」出版予定。

① なぜ価格転嫁は難しいのか?

- ・“値決めは経営である”
- ・価格転嫁(値上げ)の効果を知る
→利益シミュレーション 他

② 迫る人件費1.5倍時代

- ・最低賃金 2030年1,500円時代
- ・原価高騰が今後も続く理由
- ・価格転嫁が当たり前の時代 他

③ 適切な値上げ交渉のステップ

- ・相手にとって不利な依頼をすることを心得る
- ・7つのやっではないけないこと 他

④ 値上げ成功事例

⑤ 価格転嫁の根拠を揃える

- ・準備が9割
- ・「これなら話せる、話すしかない」ところまで準備する 他

カリキュラム

⑥ 価格転嫁を有利にすすめる 制度とツール

- ・パートナーシップ構築宣言
- ・コスト費目別価格交渉フォーマット 他

⑦ まとめ

- ・適正な価格設定で事業を伸ばそう!
価格転嫁は事業成長のチャンス
- ・PL 役割分担シート
あなたは誰を守るために経営を
しているのか?
- ・“値決めは経営である”欲しい単価で
売れる付加価値を追求使用! など

※最新情報をお届けするため、
一部講演内容が変更になる
ことがあります。



参加申込書

申込方法

下記申込書に必要事項をご記入の上、FAX・持参にて
福崎町商工会までお申込みください。

問合わせ先 福崎町商工会 〒679-2212 神崎郡福崎町福田116-1

TEL.0790-22-0558 FAX.0790-22-4354

申込日：令和8年 月 日

締切 > 8/28 金 まで

WEB
フォーム
でも
受付中!



事業所名 (連絡先)	参加者氏名 (フリガナ)
	参加者氏名 (フリガナ)
(TEL: - -)	E-mail
住 所 (〒 -)	

※取得しました個人情報につきましては、本事業実施(講習会に関する連絡・報告など)に関する事項以外には使用いたしません。